

Modèle de Dossier de Levée de Fonds à Télécharger

Ce modèle de dossier de levée de fonds vous aide à structurer votre présentation pour convaincre les investisseurs. Il comprend les sections clés : executive summary, problème, solution, marché, modèle économique, équipe et projections financières. Téléchargez-le, personnalisez-le avec vos données et utilisez-le comme support pour vos pitches.

Ce modèle est fourni à titre indicatif. Adaptez-le à votre projet et faites valider les aspects juridiques et financiers par des professionnels compétents.

Mode d'emploi

1. Téléchargez le modèle au format Word ou PDF.
2. Remplacez les informations entre crochets par vos données réelles.
3. Personnalisez le design et les couleurs pour refléter votre marque.
4. Relisez attentivement et faites relire par un tiers.
5. Exportez en PDF pour l'envoyer aux investisseurs.

Aperçu du modèle

Le modèle est structuré en 7 sections : 1) Executive summary, 2) Problème, 3) Solution, 4) Marché, 5) Modèle économique, 6) Équipe, 7) Projections financières. Chaque section contient des instructions et des exemples de phrases pour vous guider.

Conseils de remplissage

Soyez concis et factuel. Utilisez des chiffres précis pour le marché et les projections. Mettez en avant les compétences uniques de votre équipe. Relisez pour éliminer les fautes et assurez-vous que le document ne dépasse pas 10 pages.

Modèle prêt à adapter

[LOGO] [Date] [Destinataire] Objet : Dossier de levée de fonds - [Nom de votre entreprise] 1. Executive Summary [Présentez en 5-10 lignes votre projet, le montant recherché, et l'utilisation des fonds.] 2. Problème [Décrivez le problème que vous résolvez, avec des données chiffrées.] 3. Solution [Présentez votre produit/service et en quoi il résout le problème.] 4. Marché [Analysez le marché : taille, croissance, segments, concurrence.] 5. Modèle économique [Expliquez comment vous générez des revenus : prix, canaux, clients.] 6. Équipe [Présentez les membres clés, leurs compétences et expériences.] 7. Projections financières [Fournissez des prévisions sur 3-5 ans : chiffre d'affaires, charges, résultat net.] Conclusion : Appel à l'action [Demandez un rendez-vous ou un investissement.] Contact : [Nom], [Email], [Téléphone]

Checklist

- ☐ Executive summary clair et percutant
- ☐ Problème et solution bien définis
- ☐ Données de marché vérifiées
- ☐ Modèle économique cohérent
- ☐ Équipe présentée avec compétences
- ☐ Projections financières réalistes
- ☐ Relecture orthographique
- ☐ Mise en page professionnelle
- ☐ Coordonnées de contact visibles
- ☐ Version PDF envoyée

Questions fréquentes

Comment personnaliser ce modèle ?

Remplacez chaque texte entre crochets par vos informations. Modifiez les couleurs, polices et mise en page selon votre charte graphique.

Quelle longueur idéale pour un dossier de levée de fonds ?

En général, 8 à 12 pages suffisent. L'essentiel est d'être clair et de donner envie d'en savoir plus.

Ce modèle garantit-il un financement ?

Non, aucun modèle ne peut garantir un financement. Il vous aide à structurer votre présentation, mais le succès dépend de votre projet et de votre pitch.